



**le bras armé de l'État pour mettre en oeuvre
les programmes prioritaires des plans de
développement avec un focus sur la
croissance des TPE PME ETI**



Contact

- Créer des emplois de qualité
- Formaliser des entreprises
- Faciliter l'accès au financement
- Mobiliser des ressources

www.gude-pme.ci



www.gude-pme.ci



gudepme@gmail.com



+225 2724552212

GUDE-PME

Assure la
coordination du
continuum de
l'accompagnement
et du financement
des entrepreneurs.

les activités stratégiques du GUDE-PME

- Intégration-Continuum accompagnement et financement : mettre en place une offre de financement en synergie avec l'offre d'accompagnement afin de faciliter l'accès au financement post-accompagnement et d'assurer l'accès aux marchés.
- Accompagnement- Cote d'Ivoire PME: clé de voute du GUDE il accompagne la formalisation, la structuration et la montée en gamme de 80000 entreprises d'ici l'horizon 2025
- Financement-Société de Garantie PME: cette activité est dédiée à financer les projets accompagnés par la branche accompagnement avec des produits de financement spécifiques compatibles avec les risques
- Innovation: essentielle pour développer une croissance durable et assurer la compétitivité du pays

les offres de financement

- subvention;
- prêt d'honneur;
- prêt innovation;
- prêt d'amorçage;
- fonds d'amorçage,
- microfinancement;
- prêt de croissance;
- prêt équipement;
- caution;
- prêt garantie;
- prêt capex

Vision & Mission

Favoriser une croissance équitable, inclusive et durable à travers une offre intégrée d'accompagnement, de financement et d'Innovation répondant aux besoins des entrepreneurs ivoiriens.

Soutenir les entrepreneurs et porteurs de projets en favorisant leur accès au financement tout au long de leur cycle de vie, en assurant la coordination du continuum d'accompagnement et de financement et en se positionnant au cœur de l'écosystème entrepreneurial.



Nos objectifs

- Accélérer la régionalisation, le développement des chaînes de valeur et des filières stratégiques
 - Participer au développement d'une culture entrepreneuriale en devenant l'épicentre du soutien et du financement de l'innovation
- Grace au digital, devenir l'interlocuteur de référence pour les entreprises souhaitant progresser et se développer
 - Compléter et dé-risquer l'offre de financement existante sans s'y substituer, en agissant en totale synergie avec le secteur privé et en devenant le partenaire de confiance de celui-ci.
 - Attirer des sources de financement alternatives (nationales et internationales) afin d'augmenter les sources de financement disponibles.

les offres d'accompagnement

- créer et fournir l'information adéquate;
- former et superviser;
- faciliter l'accès au financement;
- mettre en place un réseau qui vise à créer une communauté d'affaire nationale, régionale et internationale;
- assurer la qualité des services consultatifs et intermédiation